



„Hier entwickle ich mich weiter und sichere meine Zukunft.“

„Ich bin stolz, ein Teil der eks-Erfolgsgeschichte zu sein.“

„eks ist ein verlässlicher und fairer Arbeitgeber.“

INTELLIGENT SOLUTIONS – engineered by eks

Als Experten im Bereich der industriellen Vernetzung entwickeln, produzieren und vertreiben wir an unserem Stammsitz in Wenden hochwertige Elektroniksysteme und modulare Kommunikationssysteme für die Datenübertragung mit Lichtwellenleitern. Unsere Innovationskraft trägt an maßgeblicher Stelle dazu bei, das Leben sicherer zu machen. Tag für Tag. In jedem Moment. Schon heute die Herausforderungen von morgen antizipieren und intelligente Lösungen entwickeln – diese grundsätzliche Anforderung stellen wir seit jeher an uns selbst. Mit Leidenschaft, Neugier und einer gesunden Portion Ehrgeiz machen wir es uns täglich zur Aufgabe, clevere und nachhaltige Mehrwertpartnerschaften von möglichst langem Bestand zu entwickeln. Um in Zukunft unsere Kunden und Interessenten im deutschen PLZ-Gebiet 4-5 besser betreuen zu können suchen wir für den Außendienst einen Mitarbeiter für die Position

JUNIOR SALES MANAGER (M/W/D) FIBER OPTIC SYSTEMS MIT SCHWERPUNKT SMART CITY

IHRE AUFGABEN:

- Aktive Kommunikation unserer Lösungen und Werte an Kunden und Interessenten: Dadurch wecken Sie deren Interesse, erstellen und verfolgen maßgeschneiderte Angebote
- Enge Zusammenarbeit mit der Entwicklung: Sie erarbeiten Lösungen für völlig neue Funktionalitäten aufgrund der großen Bandbreite der Anwendungen und spezifischen Anforderungen unserer Kunden
- Telefonische Kontaktaufnahme ergänzt durch Social Media Interessentenkontakte
- Terminvereinbarung und Kontaktherstellung in die eigene Organisation
- Intensiver Austausch mit unserem Customer Service

ANFORDERUNGSPROFIL:

- Kaufmännische Ausbildung, technische Ausbildung oder Bachelor-Studium
- Mindestens dreijährige erfolgreiche Tätigkeit im Bereich Vertrieb eines modernen B2B Unternehmens, vorzugsweise in der Industrie mit technischem Hintergrund
- Erfahrung im Kundenkontakt und -ausbau
- Versiert im Umgang mit den MS Office Programmen und ERP System SAP B1
- Moderne Kommunikationstools sind für Sie nichts Unbekanntes
- Klar und offen in der Kommunikation
- Gute Kenntnisse der Marktsegmentierung in der Netzwerktechnik und Smart Cities
- Selbstständige, zuverlässige, eigenverantwortliche und verbindliche Arbeitsweise sowie gute analytische und kommunikative Fähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

UNSER ANGEBOT:

- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice
- Moderne Ausstattung
- Dienstwagen

Es macht Spaß, mit uns zu arbeiten, weil bei uns das Arbeitsklima stimmt, weil wir mit rund 40 Mitarbeitern/-innen eine gute Größe haben, um uns bereichsübergreifend auszutauschen, weil wir Ihre Talente fördern und weil ... – finden Sie es selbst heraus.

Wir freuen uns im ersten Schritt auf Ihre **Bewerbung per E-Mail, mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an jobs@eks-engel.de**